



Vous avez sélectionné l'annonce suivante :

Technico-commercial itinérant zone PMO H/F en CDI

Annonce mise en ligne le 11/6/2019 – Référence de l'annonce: OFEM1003

Lieu : CORBAS (69960) - Mail de contact: rh.tecofi@tecofi.fr

Catégories : Commercial et technico-commercial

Mots-clés : Projets, suivi des ventes, relation clientèle, salons, anglais, déplacements

Annonce détaillée page suivante.

L'équipe Ei vous remercie d'utiliser
le site qui redonne envie d'industrie !

BIENVENUE SUR

ELEMENTS
INDUSTRIELS

LE SITE DE TOUTE L'ACTUALITÉ
DU SECTEUR INDUSTRIEL
TECHNIQUES ET TECHNOLOGIE, RÉGLEMENTATION, ÉCONOMIE,
ÉQUIPEMENTS (POMPES, ROBINETTERIE, COMPRESSEURS, MESURES)

Tecofi'
VALVE DESIGNER - FRANCE

Nous recrutons :

UN(E) TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT ZONE
PROCHE ET MOYEN ORIENT (H/F) en CDI

NOTRE ENTREPRISE

Notre société est spécialisée dans la fabrication et la distribution de produits techniques à destination de nombreux marchés industriels. Reconnus pour nos capacités d'innovation et le haut niveau de qualité de nos produits, nous sommes fortement orientés vers l'international (75% du CA, 80 pays).

Dans le cadre d'un accroissement d'activité, nous recherchons notre Technico-commercial Itinérant pour la zone proche et Moyen-Orient (h/f) en CDI.

Salaire : A négocier
Type de contrat : CDI
Prise de Poste :
Dès que possible
Localisation : Corbas (69)
Expérience : 3 ans

VOS MISSIONS

Rattaché au Directeur Commercial du groupe, vous assurez le développement du chiffre d'affaires et de nos parts de marché sur la zone Proche et Moyen Orient. Pour ce faire, vous serez en charge de :

- Préparer les projets de tournées
- Visiter, conseiller et orienter les prospects à fort potentiel en présentant les caractéristiques et les performances des produits
- Maintenir un contact direct avec les clients, en leur apportant toute l'assistance technique et commerciale qu'il sera en mesure de leur fournir
- Assurer le suivi des ventes et règlements
- Assister aux réunions d'informations et d'études que la Société pourrait organiser ainsi qu'à tout salon, où sa présence serait souhaitée par la Direction
- Elaborer et transmettre à son responsable ses plannings prévisionnels et des rapports d'activités écrits et détaillés

Des déplacements sur la zone sont nécessaires (à peu près une dizaine par an).

VOTRE PROFIL

De formation Bac + 2 / +5 dans le commerce international, vous justifiez d'au moins trois ans dans un poste commercial terrain. Vous disposez d'une bonne sensibilité à l'égard des outils informatiques. Vous avez un anglais opérationnel. Une seconde langue serait un plus, Vous êtes organisé(e), sérieux(euse) rigoureux(euse) et dynamique.

POURQUOI REJOINDRE L'ÉQUIPE ?

On dit de vous que vous avez un bon relationnel, que vous vous adaptez facilement et que vous êtes prêts à relever des challenges ?

Nous vous offrons un poste riche et varié dans un environnement de travail international et multiculturel. Rejoignez notre équipe jeune et dynamique au sein d'une entreprise à taille humaine où règne la convivialité.

CONTACT

rh.tecofi@tecofi.fr

+ Nos avantages :

- > Tickets restaurant
- > Participation
- > Localisation facilement accessible (bus, grands axes...)
- > Mutuelle d'entreprise / Prévoyance
- > Comité d'entreprise actif
- > Intéressement

Tecofi - 83 rue Marcel Mérieux - 69960 Corbas - France | www.tecofi.fr

EUREKA INDUSTRIES 130 avenue FOCH 94100 SAINT MAUR DES FOSSES – France
Tel : + 33 (0) 1 43 97 48 71 - Fax : + 33 (0) 1 42 83 94 76
Mail : info@eurekaindustries.fr - Site internet : <http://www.eurekaformations.fr>
Organisme enregistré sous le N°11940194394 (ce numéro ne vaut pas agrément de l'Etat)
SARL au capital de 41 600 €. RCS Créteil B 348 835 950 – N° TVA : FR 82 348 835 950